



## AVIS D'APPEL À CANDIDATURE

N° 1890/22/PAC/DG/DAF/DCM/DRH/SPS

SEGPF

La Direction Générale du Port Autonome de Cotonou envisage de recruter un Business Developer dont profil ci-joint, disposant des connaissances, aptitudes, capacités techniques et expériences professionnelles avérées, capable de lui permettre d'être immédiatement opérationnel à la Direction Commerciale et du Marketing.

À cet effet, il est prévu un test de sélection qui sera organisé après présélection des candidats sur étude de dossier pour ledit poste.

### MISSION ET TÂCHES

Le Business Developer a pour mission, sous la supervision du Chef du Service Commercial, d'identifier de nouveaux marchés, de prospecter et d'attirer de nouveaux clients en vue d'accroître les performances commerciales de l'entreprise.

### Tâches principales

- Détecter, structurer et accompagner le développement commercial de nouvelles opportunités de développement des activités commerciales du PAC sur le plan national, régional et international ;
- Planifier et réaliser des prospections commerciales ciblées et élaborer des propositions commerciales en collaboration avec les équipes techniques ;
- Formuler des propositions pertinentes en vue d'adapter l'offre portuaire aux besoins des prospects ;
- Réaliser une analyse prospective du marché portuaire afin d'appréhender les tendances et les attentes et positionner l'offre portuaire par rapport à la concurrence ;
- Elaborer et suivre le portefeuille des prospects et en faire un reporting régulier appuyé d'analyse ;



## PORT AUTONOME DE COTONOU

- Contribuer à l'élaboration, la mise en œuvre, le suivi et l'évaluation du plan d'actions commerciales de l'entreprise ;
- Travailler avec le Service Intelligence Économique pour la mise en place d'une veille concurrentielle structurée et la production périodique d'une note de conjoncture sur chaque marché du port de Cotonou,
- Participer au fonctionnement général du Service Commercial : analyse concurrentielle du marché, budget annuel, plan de communication, gestion client, etc.

### PROFIL ET QUALIFICATIONS

Le candidat devra remplir les conditions ci-après :

- être titulaire au moins d'un BAC + 5 en Gestion Commerciale ;
- Avoir au moins cinq (5) ans d'expérience dans le développement commercial relativement aux secteurs portuaires, maritime ou logistique.

### Savoirs

- Avoir de bonnes connaissances en gestion et exploitation portuaire et/ou logistique ;
- Avoir de bonnes connaissances en marketing stratégique et opérationnel ;
- Bonnes connaissances en communication commerciale ;
- Bonnes connaissances en intelligence économique

Sur le court-terme, avec entraînement dans le contexte du port et le service commercial :

- Avoir une connaissance parfaite du macro et du micro l'environnement du port de Cotonou et/ou l'industrie logistique
- Avoir une connaissance parfaite des enjeux et défis liés à la concurrence interportuaire et au positionnement des ports dans l'espace géostratégique ;

### Savoir - faire

- Avoir une parfaite maîtrise des outils de pilotage commercial ;
- Maîtriser parfaitement les techniques commerciales et les outils de prospection commerciale et de la négociation commerciale ;
- Maîtriser les méthodes de prévisions des ventes ;





## PORT AUTONOME DE COTONOU

- Avoir une bonne capacité rédactionnelle ;
- Maîtrise parfaite de l'Anglais des affaires et du Français, tant écrits que parlés ;
- Maîtriser parfaitement l'utilisation de l'outil informatique et des logiciels courants (WORD, EXCEL, POWERPOINT, Outlook).

### Savoir-être

- Déterminé et motivé par les challenges ;
- Capacité à convaincre ;
- Esprit analytique, curieux, rigoureux et organisé ;
- Être positif et faire preuve d'anticipation et d'autonomie ;
- Avoir un solide esprit d'équipe et le sens de l'intelligence relationnelle ;
- Avoir un sens aigu de la négociation ;
- Capacité d'adaptation en fonction du contexte à la fois professionnel et multiculturel ;
- Faire preuve d'un grand sens d'intégrité, d'objectivité et de confidentialité ;
- Être orienté résultat.

Les dossiers de candidatures numérisés au format PDF, seront adressés avec comme objet : « Candidature (au poste à pourvoir) », au Directeur Général du Port Autonome de Cotonou à l'adresse : [recrutement@pac.bj](mailto:recrutement@pac.bj) au plus tard le **02 décembre 2022 à 12 heures** très précises et devront comporter :

- Une lettre de motivation adressée au Directeur Général du Port Autonome de Cotonou;
- Un Curriculum Vitae précisant le parcours professionnel ;
- Une copie légalisée du diplôme requis.

Cotonou, Le 23 novembre 2022

Le Directeur Général

Joris Albert THYS

